



Die Profis für IT-Lösungen setzen auf Cyberschutz von Kaspersky



ask-4.it GmbH

2026

www.ask-4.it

kaspersky cybersecurity
true to business

kaspersky.de

Managed Security Services

- **MSSP** im Bereich **EDR und XDR**
- **Seit 2021:** Zusammenarbeit mit Kaspersky
- **Kaspersky Silver B2B Partner**
- **Kaspersky MSP Advanced B2B Partner**

15

Mitarbeiter

> 140

Kunden

1–350

Endpoints pro Kunde

Verständliche Beratung und zuverlässiger Service in Kombination mit höchster Cybersicherheit von Kaspersky – so sehen IT-Projekte bei ask-4.it aus.

Bei ask-4.it ist der Name Programm: Der Dienstleister aus Bremen steht Unternehmen bei allen Fragen rund um ihre IT mit einem umfassenden Serviceportfolio zur Seite. Von der Beratung und Planung über den Aufbau robuster Hardware-Infrastrukturen bis hin zu Betriebssystem-Management und der Implementierung individueller Software-Lösungen – Ziel ist es stets, durch maßgeschneiderte IT-Angebote die Effizienz in Geschäftsprozessen zu optimieren und gleichzeitig digitale Arbeitsumgebungen umfassend vor Cyberbedrohungen zu schützen.

Wenn Unternehmen nach einem professionellen IT-Dienstleister im Raum Bremen suchen, ist die ask-4.it GmbH zur Stelle. Im Jahr 2006 gegründet und seit 2014 als GmbH eingetragen, beschäftigt der Service Provider heute rund 15 Mitarbeiter. Er betreut vor allem Firmen aus der Region, ist aber auch bundesweit aktiv, da einige seiner insgesamt mehr als 140 Kunden über weitere Standorte in Deutschland verfügen. Zum Kundenstamm zählen kleine und mittelständische Unternehmen aus den verschiedensten Branchen, darunter Arztpraxen, Automobilhändler, Baubetriebe und Vertreter aus dem Immobiliensektor.

Ihnen allen bietet ask-4.it zuverlässige IT-Dienstleistungen – auch im Bereich Security. Der Service-Experte kümmert sich dabei nicht nur um das Einrichten von Firewall, Endpoint-Schutz und Co., sondern übernimmt anschließend auch die kontinuierliche Verwaltung der IT-Sicherheitslösungen.

Entscheidung für branchenführende Cybersicherheit

Um seinen Kunden ein Optimum an Cyberschutz zur Verfügung zu stellen, arbeitet ask-4.it seit 2021 mit Kaspersky zusammen. „Der Hersteller zählt zu den Marktführern in puncto Absicherung von Endgeräten und Netzwerken in Unternehmensumgebungen“, erklärt Markus Tannert, Chief Executive Officer bei ask-4.it. „Uns hat außerdem überzeugt, welche umfangreichen Möglichkeiten und Vorteile für uns im Kaspersky Partnerprogramm stecken. Da wir zudem mit den bisher eingesetzten Lösungen eines Mitbewerbers nicht mehr zufrieden waren, lag der Wechsel auf der Hand.“

Gemeinsam mit Mike Ritter, Territory Channel Manager MSP bei Kaspersky DACH, setzten Markus Tannert und sein Team die neue Partnerschaft auf. Alles verlief reibungslos. „Aus der durchweg positiven Erfahrung heraus, die wir seit Beginn der Zusammenarbeit gemacht haben, kann ich heute rückblickend sagen: Wir hätten die Entscheidung eigentlich viel früher treffen sollen.“



Kaspersky Next MXDR Optimum

Seit der Aufnahme der Kaspersky-Lösungen in sein Portfolio setzt der Bremer IT-Dienstleister diese gezielt ein und entwickelt sein Angebot Schritt für Schritt weiter. Besonders das Potenzial des Managed-Services-Produkts [Kaspersky Next MXDR Optimum](#) zeigte sich im Rahmen eines Projekts bei einem seiner größten Kunden mit rund 350 Nodes. Auf Basis dieser positiven Erfahrungen plant das Team der ask-4.it nun, die Lösung sukzessive bei weiteren Kunden einzuführen. Im Fokus stehen dabei der umfassende Schutz der gesamten IT-Infrastruktur vor komplexen Cyberbedrohungen sowie eine effiziente Nutzung interner Ressourcen und Budgets.

Zum Leistungsspektrum gehören beispielsweise eine durchgehende Endpoint-Überwachung für den zuverlässigen Schutz vor Malware und Ransomware, automatisierte Sicherheitskontrollen, die Absicherung sensibler Daten in Cloud-Anwendungen wie Microsoft 365 sowie eine schnelle Anomalie-Erkennung und gezielte Reaktionen auf Bedrohungsvorfälle.

Für die Kunden von ask-4.it stellt Kaspersky Next MXDR Optimum eine ganzheitliche Lösung dar, die soliden Endpoint-Schutz und zentrale XDR-Funktionen in einem verwalteten Cybersicherheitsangebot vereint.

Dabei profitieren sie von KI-gestützter Bedrohungsabwehr und dem fortlaufend aktualisierten Know-how der globalen Kaspersky-Sicherheitsexperten. Denn an verschiedenen Standorten weltweit überwachen die SOC-Teams von Kaspersky rund um die Uhr die jeweiligen IT-Infrastrukturen und stehen bei der Bewertung von Warnmeldungen sowie der Abstimmung geeigneter Reaktionsmaßnahmen in engem Austausch mit IT-Abteilungen und MSP-Partnern.

„Für unsere Kunden ist es beruhigend zu wissen, dass ihre sensiblen Daten und Geschäftsprozesse permanent und lückenlos auf Cyberrisiken kontrolliert werden – sei es durch automatisierte KI-Tools oder durch die Expertise von erfahrenen Fachkräften“, so Markus Tannert. „Wir haben schon mehrere Alerts zu potenziellen Bedrohungen erhalten, seitdem wir die Kaspersky-Technologien einsetzen. Durch die frühzeitigen Alarmierungen konnten wir immer schnell reagieren und Sicherheitsvorfälle verhindern.“

Flexibles Lizenzierungsmodell

Aus MSP-Sicht nennt Markus Tannert noch einen weiteren großen Mehrwert der MXDR-Lösung: „Wir können jederzeit und kundenindividuell einzelne Lizenzen entfernen oder hinzubuchen – je nachdem, wie viele Endgeräte gerade geschützt werden müssen. Dadurch sind wir sehr flexibel bei unseren Sicherheitsservices und können effizienter auf den aktuellen Schutzbedarf eines Unternehmens eingehen als es zum Beispiel mit 10er-Lizenzpaketen der Fall wäre.“ Auch in dem Abrechnungsmodell sieht er einen entscheidenden Vorteil: „Unsere Kunden zahlen monatlich nach dem Pay-per-Use-Ansatz. Dies liefert ihnen eine transparente Übersicht über ihr IT-Budget und sie können ihre Kosten im Gegensatz zu Jahresabrechnungen viel besser kalkulieren.“



„Ich möchte unseren Kunden umfassende Cybersicherheit bieten und verhindern, dass ihr Geschäftsbetrieb gestört wird. Aus voller Überzeugung kann ich dieses Vorhaben mit Kaspersky umsetzen, weil ich den Lösungen zu 100 Prozent vertraue.“

– Markus Tannert,
Chief Executive Officer,
ask-4.it GmbH

„Die zentrale Management-Konsole von Kaspersky bietet uns als MSP einen hohen Effizienz- und Transparenzgewinn.“

– Markus Tannert,
Chief Executive Officer,
ask-4.it GmbH

Pluspunkt für MSPs: Zentrale Management-Konsole

Auch die einfache Verwaltung der **Kaspersky Sicherheitslösungen über eine zentrale Management-Konsole** stellt gerade für das MSP-Geschäft eine maßgebliche Erleichterung dar. „Das ist ein gewaltiger Unterschied zu den klassischen Sicherheitsarchitekturen, wie man sie von anderen Herstellern kennt“, sagt Markus Tannert. „Um Updates auf den Endpoints der Kunden einzuspielen, mussten wir uns früher auf unzähligen Servern einloggen, da die einzelnen Konsolen lokal bei den jeweiligen Unternehmen installiert waren.“

Kaspersky bietet schon lange das Konzept der zentralen Verwaltung an und ist Vorreiter auf diesem Gebiet. Über eine einzige Konsole lassen sich Security-Prozesse jetzt enorm zeitsparend erledigen und ask-4.it hat immer einen ganzheitlichen Überblick über den Endgeräte- und Netzwerkschutz seiner gesamten Kundenlandschaft.



Erfahrung, auf die Kunden vertrauen: Mit langjähriger Expertise und einem klaren Gespür für die Anforderungen moderner IT bietet ask-4.it Lösungen, die Sicherheit und Verlässlichkeit verbinden.

Cyber Threats News: <https://securelist.com/>
IT-Sicherheitsnachrichten: kaspersky.de/blog/b2b/
IT-Sicherheit für KMU: kaspersky.de/business
IT-Sicherheit für Großunternehmen: kaspersky.de/enterprise-security